



Satser på oljekule

Vil snakke med Schlumberger, Subsea 7, Baker Hughes/GE,

OLJE: En tidligere Investinor-topp og en Høyre-backbencher fra Stortinget har funnet en lur måte å skille olje fra vann på. Nå skal de forhandle med de store gutta.

ANDERS HORNTVEDT
ANDERS.HORNTVEDT@FINANSAVISEN.NO

TRONDHEIM: – Den våte drømmen for subsea-verdenen er at vannet som pumpes opp sammen med olje fra oljebrønnene blir så rent at det kan slippes rett ut i havet. Kombinert med annet utstyr har vi vist at vi kan få til det, til og med fra et

separasjonsanlegg som står på havbunnen, sier Asle Jostein Hovda, daglig leder i Seabed Separation.

For to år siden sa han opp jobben som investeringsdirektør for olje og gass i Investinor. Kort tid etter tok han over jobben som daglig leder i den lille gründerbedriften.

I dag er han sjef for hele to

ansatte, og farter mellom kontoret i Trondheim, testing av utstyr på Herøya i Telemark og kontorene til industripartnerne og de mulige kundene i Stavanger og Oslo.

Håpet er at selskapet og teknologien innen et halvt års tid skal kunne friste eksisterende operatører og oljeserviceselskaper, i form av et oppkjøp.

– Det er dette jeg drømmer om om natten, sier Hovda, som er utdannet sivilingeniør fra NTNU.

Åpner dører i Barentshavet

Seabed Separation tester i disse dager ut en separasjonsenhet ved et Statoil-anlegg på Herøya. Hovda mener oljebransjen har mye å spare om teknologien viser seg å fungere som planlagt.

Separasjonsenheten veier 19 tonn når den er i operasjon, og den skal dermed kunne spare plass og opptil 75 prosent av vekten ved utbygging av felt offshore, enten den står på havbunnen eller på en oljeplattform. – Ved å bruke vår teknologi kan

vi muliggjøre produksjon lenger ut fra land enn i dag, for eksempel i Barentshavet.

– Goliat-feltet kunne ha blitt utviklet subsea, og oljen kunne ha blitt tatt på land. Det er helt bankers, hevder Hovda.

Goliat-feltet ligger omtrent 85 kilometer nordvest for Hammerfest i Finnmark. Det ble satt i drift med Eni som operatør. Sammen med sin partner Statoil valgte de å bygge ut feltet med en flytende, produksjonsenhet, nærmere bestemt en Sevan 1000 FPSO. Oljen blir ikke ført i land med rør, men lastes over i en bøyelaster, altså et tankskip.

Grunnlaget for bedriften er forskning gjort av Otto Skovholt, en tidligere ansatt ved Statoils forsknings-senter på Rotvoll i Trondheim.

– Han fikk lov til å ta med seg teknologien ut fra Statoil, sier Hovda.

I dag er Skovholt pensjonist, men familien eier 21,3 prosent av Seabed Separation gjennom holdingselskapet Cappelen Skovholt. Familien repre-

Eiere i Seabed Separation

Proventure Seed	25,3 %
Niels Thomas Finsen	8,4 %
Tore Lindbak	4,2 %
Linbak Gruppen	4,2 %
Morten Lindbak	4,2 %
Sissel Annie W. Stormo	4,2 %
Baard Iver Marstrand m/fam.	4,2 %
Roe Dag Strømmen m/fam.	16,1 %
Octagon	7,8 %
Cappelen Skovholt (gründerens familie)	21,3 %

senteres i styret av tidligere Høyre-politiker Peter Skovholt Gitmark, og er nest største eier etter det halvoffentlige investeringsfondet ProVenture.

Det Trondheim-baserte fondet var et av to selskaper som ble utvalgt til å forvalte statens nye såkornfond ved utdelingen i 2014. Det andre mandsatet gikk til Alliance Venture i Oslo.

– Vil ha interesse for større selskaper

– Hvordan ser Seabed Separation ut om fem år?

– Da er vi en integrert del av et større, internasjonalt selskap, og denne tjenesten har global dek-

God tannhelse gir redusert risiko for hjerteinfarkt

Det har i mange år vært kjent at det er en sammenheng mellom periodontitt og økt risiko for hjerte- og karsykdom.

Med tannhelseforsikring er du sikret mot uforutsette tannlegeregninger og sikret god tannhygiene.

Kontakt oss for mer informasjon.

Tlf.: 22 83 54 00
norsktannhelseforsikring.no

Norsk
Tannhelseforsikring



VIDUNDERMASKIN: Separasjonsanlegget kan rense 60.000 fat pr. dag, og måler 6 x 8,5 x 5 meter. Her studerer teknologiansvarlig Jon Berntsen (t.v.) anlegget i Seabed Separation anlegget sammen med Thomas H. Bakken i Statoil P-Lab. FOTO: SEABED SEPARATION

NOV og Aker Solutions



ÅPNER DØRER I BARENTSHAVET: Asle Jostein Hovda, tidligere investeringsdirektør i Investinor.

FOTO: ANDERS HORNTVEIT

ning, både på nye og eksisterende utbygginger, sier Hovda.

– Hvem er potensielle kjøpere?
– Den vil definitivt ha interesse for større selskaper som Schlumberger, Subsea 7, Baker Hughes/GE, NOV og Aker Solutions. Alle som ønsker tilstedeværelse innen subsea vil være aktuelle kjøpere, sier styreleder Peter Skovholt Gitmark.
– I forbindelse med lavtrykkstestene våren 2016, inviterte vi et dusin

selskaper. De samme selskapene er invitert til høytrykkstesten som skjer nå i slutten av mai i år. Det er var store, internasjonale leverandører til oljeindustrien, og det ligger i kortene at kjøperne er blant dem. De vil kunne integrere vår løsning i en større helhet, sier Gitmark.

I utviklingsprosjektet har nå Seabed Separation tre partnere: Lundin, Wintershall og AkerBP.
– I tillegg samarbeider vi om

mulighetsstudier med flere operatørselskaper, sier Hovda.

Starter salg til høsten

– Er dere i konkrete samtaler om et salg nå?

– Vi vurderer å starte en slik prosess etter at vi er ferdige med testene til høsten, sier Hovda.

– Ved første kommende styremøte før midten av mai velger vi finansiell tilrettelegger for et salg, og med det tar vi et skritt videre i retning av en exit, sier Skovholt Gitmark.

I 2014 fikk Proventure en eierandel på 15 prosent for sitt innskudd på 9 millioner, noe som priset hele Seabed Separation til 40 millioner kroner. I alt har investorene sprøytet inn 22 millioner kroner, men ikke all denne kapitalen er brukt opp på utvikling, ifølge Skovholt Gitmark.

– Hvilken verdsetting sikter dere mot nå?

– Det får jeg ikke lov til å si noe om, men dette er et strategisk verktøy for brukerne, så investorene forventer en betydelig avkastning, sier Hovda.

Selv har Hovda en opsjonsavtale som sikrer ham gevinst ved et salg.

Kom inn via svigerfaren

Ekteskap og farvel til Stortinget fikk fart på næringslivskarrieren.

– Selskapets opprinnelige gründer er min svigerfar, Otto Skovholt. Da jeg gikk ut av Stortinget, spurte han om jeg ønsket å gå inn i styret. Jeg synes det var en god måte å bidra til profesjonaliseringen av selskapet på. Kanskje kunne jeg også ha noen andre idéer, siden min bakgrunn er helt annerledes enn hans som teknolog, sier Peter Skovholt Gitmark (40).

Han er utdannet siviløkonom, gift med Catharina Skovholt Gitmark, og jobber til daglig som direktør i PR- og strategibyrået Burson-Marsteller.

Han representerte Høyre og Vest-Agder på Stortinget fra 2001 til 2013, der han satt i fire forskjellige komiteer. Han satt i Høyres gruppestyre fra 2005 til 2009, og hadde ansvaret for saksfelt som arbeidsmarkedet, menneskerettigheter og HMS på norsk sokkel.

Sikker på suksess

Gitmark eier nå rundt 8 prosent av aksjene i Seabed gjennom holdingselskapet Octagon. Om selskapet for eksempel skulle vise seg å være verdt 200 millioner kroner, gir det ham en utbetaling på 16 millioner kroner.

– Hva slags prisvurdering sikter dere mot?

– Det vil markedet vurdere om



BURSON-TOPP OG HØYRE-POLITIKER: Peter Skovholt Gitmark.

litt. Vi er trygge på at produktet vårt treffer markedet veldig godt, ikke bare gjennom effektivitet, men også fordi det gjør utbygging billigere. Det er spesielt viktig i tider med lav oljepris, sier Skovholt Gitmark.

– Tall får du ikke, men det er åpenbart at dagens ledelse og aksjonærer forventer en betydelig avkastning sammenlignet med de 40 millionene.

Tidligere Investinor-topp Asle Jostein Hovda kom på sin side inn fordi han lenge hadde ønsket å ta en mer operativ rolle i gründerbedrifter han jobbet med i det offentlige investeringsfondet.

– Det var et lett valg å ta når betalingen er den samme, mens oppsiden er mye større. Jeg har også en friere rolle og har muligheter parallelt med jobben i Seabed, ved å forfølge noen av mine egen investeringscaser. Jeg har fått en god pakke med betydelige oppsidemuligheter som er knyttet til de resultatene vi og jeg leverer gjennom selskapet, opplyser Hovda.

Finansavisen

søker

FRILANSJOURNALIST

Finansavisen Motor er blitt gitt ut i over 12 år som et fast bilag i Finansavisen og har over 100.000 ukentlige lesere.

Finansavisen Motor ønsker å knytte til seg én eller flere frilansjournalister med stor interesse for bil og en god penn. Den riktige kandidaten vil levere komplette artikler på ukentlig basis til Finansavisen Motor, som gis ut hver lørdag. Vi presenterer det nyeste, ypperste og mest spennende på markedet gjennom tester, undersøkelser, intervjuer og nyheter. Kreative journalister vil bokstavelig talt ha en hel verden å ta av.

Behersker du foto, er dette en fordel.

Vi tilbyr attraktive honorarer, og kvinner oppfordres til å søke.

Har du spørsmål om stillingen, kontakt:

Redaksjonssjef
Andreas Scheel,
97055019

Søknad, gjerne med skriveprøver, kan sendes til:
andreas.scheel@finansavisen.no

Finansavisen

MOTOR

